

INDICADORES ECONÓMICOS

Un indicador económico, como su nombre lo dice, sirve para indicar la situación de un aspecto económico particular en un momento determinado en el tiempo.

Los aspectos que se consideran como económicos pueden ser muchos, por lo tanto, también existen una gran cantidad de indicadores. Aspectos como los precios, el comercio exterior, las finanzas públicas, el sistema financiero y la producción son algunos de ellos.

Para cada uno de estos aspectos existen diversidad de indicadores. Algunos de los más importantes son:

1. Inflación.

El fenómeno de la inflación se define como un aumento sustancial, persistente y sostenido del nivel general de precios a través del tiempo. Vamos a dejar un poco la simpleza conceptual para explicar cómo este fenómeno puede llegar a producir resultados muy dañinos para la economía en general y el desarrollo de un país.

Existen algunos razonamientos según los cuales la inflación tiene cierta capacidad para promover el crecimiento económico, básicamente, en aquellas economías que muestran bajos niveles de ingresos y por tanto, una baja capacidad para generar ahorro que permita financiar inversiones, incrementar el empleo y en general, la actividad productiva. Estos razonamientos llegan a considerar que las autoridades económicas, utilizando su capacidad para crear dinero, pueden aumentarlo, aun haciendo crecer los precios, con la esperanza de que ello traiga mayor crecimiento económico, siempre que el aumento del dinero se destine a estimular la inversión. Los autores de tales planteamientos suponen que el sistema económico tiene suficiente flexibilidad de respuesta, y así, lo que en un principio es exceso de dinero para financiar el sector productivo, se compensa cuando la inversión dé frutos, porque hay una mayor capacidad de oferta de la economía y esta lleva, finalmente, a un ajuste y estabilidad de los precios en el mediano y largo plazo.

Pero esa flexibilidad no es común en las economías en desarrollo, de forma que una acción de ese tipo puede llevar a inestabilidad de precios y pérdida de control sobre la economía, al convertirse en un elemento generador de un mayor deterioro del ambiente económico interno.

En efecto, la incertidumbre sobre el futuro del poder adquisitivo de sus ingresos hace que los agentes económicos incluyan en sus decisiones las expectativas de alzas, y que al negociar busquen incrementos en los precios de los bienes y servicios que ofrecen. Por tanto, protegen sus ingresos al pedir mejores salarios o imponer mayores precios a los productos que elaboran, induciendo una oleada alcista en esos costos y en general en los precios de una economía. Este resultado lleva, al contrario de lo que se deseaba, a desestimular la actividad productiva interna.

La Junta Directiva del Banco de la República en su sesión del 28 de noviembre fijó la meta de inflación del año 2004 entre 5% y 6%, con 5.5% como meta puntual para efectos legales. Cabe

destacar que esta última se encuentra dentro del rango anunciado por la Junta en el 2002 para el año 2004.

2. P.I.B. (Producto Interno Bruto)

El PIB representa el resultado final de la actividad productiva de las unidades de producción residentes. Se mide desde el punto de vista del valor agregado, de la demanda final o las utilizaciones finales de los bienes y servicios y de los ingresos primarios distribuidos por las unidades de producción residentes.

Cómo se calcula el PIB?

El PIB se calcula desde 3 puntos de vista:

PIB desde el punto de vista del valor agregado: Es igual a la suma del valor agregado bruto de las unidades de producción residentes, más los impuestos menos las subvenciones sobre los productos. Es necesario agregar estos impuestos en razón a que la producción se valora a precios básicos.

$$\text{PIB} = \text{VA ramas de actividad a precios básicos} + \text{derechos e impuestos sobre importaciones} + \text{IVA no deducible} + \text{impuestos al producto (excepto impuestos sobre importaciones e IVA no deducible)} - \text{subvenciones al producto.}$$

El valor agregado es igual a la diferencia entre la producción y el consumo intermedio

$$\text{VA} = \text{P} - \text{CIPIB}$$

Desde el punto de vista de la demanda final o utilizaciones Es igual a la suma de las utilizaciones finales de bienes y servicios medidas a precio comprador, menos las importaciones de bienes y servicios.

$$\text{PIB} = \text{Exportaciones} + \text{Consumo final} + \text{Formación bruta de capital} - \text{Importaciones}$$
 PIB desde el punto de vista de los ingresos

El PIB es igual a la suma de los ingresos primarios distribuidos por las unidades de producción residentes.
$$\text{PIB} = \text{Remuneración de los asalariados} + \text{impuestos menos subvenciones a la producción y las importaciones} + \text{Excedente bruto de explotación} + \text{Ingreso mixto.}$$

El DANE no calcula PIB a nivel de producto elemental, pero si el usuario necesita obtener el PIB para un producto, como por ejemplo para el petróleo crudo, producto 07.1 en la nomenclatura de cuentas nacionales, puede obtenerlo de manera indirecta, tomando la participación que tiene la producción de este producto en el total de la producción del grupo 07, una vez se tiene esta participación se aplica al PIB de la rama 07, partiendo de la hipótesis de que los coeficientes técnicos de los productos elementales son iguales a los del conjunto de la rama.

Para empalmar dos series de PIB, como las obtenidas con las bases 1975 y 1994, se divide el PIB del año 1994 base 1994, por los índices de volumen obtenidos en la base 1975, si la pretensión es tomar como base el año 1994. Si se desea como base el año 1975 el PIB del año 1995 base 1975 se multiplica por los índices de volumen obtenidos en la base 1994.

3. P.N.B. (Producto Nacional Bruto)

Medida del flujo total de bienes y servicios generados por una economía mediante la utilización de factores productivos de propietarios de residentes en el País, aunque dichos factores estén fuera del territorio nacional. A diferencia del producto geográfico bruto que pone el acento en la producción generada dentro del País, el PNB mide la producción generada por los factores productivos de propiedad de residentes del País. Por lo tanto, es equivalente al PGB + los ingresos netos por factores de producción recibidos del extranjero. En su contabilización se excluyen las transferencias entre factores, además de los bienes intermedios, pues estos últimos ya están incluidos en los bienes y servicios finales. Cuando al producto nacional bruto se le deduce la inversión de reemplazo realizada para reponer los bienes de capital que van quedando obsoletos y que se deterioran, se obtiene al producto nacional neto. El PNB es equivalente al gasto del producto nacional bruto cuando los cálculos se realizan en moneda de cada año. Si dichos cálculos se hacen en moneda de un año fijo ambos conceptos difieren por el ajuste en la variación de la relación de intercambio (cuentas nacionales).

PRODUCTO NACIONAL BRUTO REAL: El PNB Nominal corregido para tener en cuenta la inflación. Es igual al PNB Nominal Reducido exactamente en la cantidad suficiente para compensar las subidas experimentadas por los precios desde el año base. Así pues, un aumento del PNB Real indica el aumento del volumen físico producción de ese periodo y excluye la subida de los precios.

Determinantes del Producto Nacional Bruto

Calidad y Cantidad de:

Recursos Naturales

Mano de Obra

Capital

Empresarios

Valor de la técnica empleada

Preparación tecnológica de los que intervienen

Sistema económico de la sociedad

PNB Aproximación por Gastos

Preferida por que no puede ocultarse, mientras que los ingresos sí.

Tres variables principales:

Gastos de consumo (C)

Gastos de Inversión (I)

Gastos Gubernamentales (G)

Más las exportaciones (X)

Menos las Importaciones (M)

$$\text{PNB} = C + I + G + X - M$$

Concepto del PNB

El concepto que se maneja con el PNB es que el bienestar de la población está dado por la disponibilidad de bienes y servicios que sean intercambiables y medibles de acuerdo al poder adquisitivo.

Características del PNB

Descontando el pago de las amortizaciones a la deuda externa, da el Producto Nacional Neto (PNN).

Debe evaluarse de tal forma que no se considere dos veces el mismo valor.

Considera finalmente bienes percederos, no percederos y servicios.

Considera el pago de la nómina gubernamental, de manera que si el gobierno es eficiente el PNB baja, si es ineficiente el PNB aumenta.

Características del PNB

En últimas solo suma valores finales, no el valor original de las mercancías.

En algunos países no se incluye el valor de los mercados negros o informales que puede llegar a ser hasta la quinta parte del PNB.

El primer problema está en medir el PNB al interior del país el siguiente en comparar entre países, el tercero en comparar entre diferentes años.

Ajustes al PNB

PNB per. Capita = divide por la población estimada del país.

IPC (Índice de Precios al Consumidor), compara todos los precios de un año a un año en particular, que se establece como el 100 %. (Suele ser Cuatrienal)

Indica la tasa de inflación anual

Hace comparables diferentes años

Se utilizan años promedio, no inusuales.

Problemas del PNB

No muestra distribución del ingreso

Inclusiones y exclusiones arbitrarias, además de crear mercados negros (ocultos) según las regulaciones.

Comparabilidad internacional, monedas deben ser convertidas a un estándar para hacerlas comparables en cuanto a su poder adquisitivo (Tasa de poder adquisitivo, TPA), depende también de la velocidad de la devaluación.

Problemas del PNB

Algunos bienes y servicios no son comparables internacionalmente.

No se considera la calidad del tipo de bienes.

Al utilizar dinero para comparar el desarrollo se tiene el problema de que excluye muchas variables relativas al desarrollo humano.

Ingreso Nacional.

- Del Ingreso Nacional al PIB (Nuevamente la circularidad económica): La producción puede también obtenerse según la remuneración a los factores productivos, sumando:
- Salarios y suplementos al salario: Por pagos en especie u otras remuneraciones
- Renta como remuneración a la tierra
- Beneficios de Empresas individuales
- Beneficios de Empresas no individuales, llamados dividendos
- Beneficios no distribuidos
- Intereses
- Impuestos a las ganancias de las sociedades mercantiles
- Impuestos directos e indirectos netos de subsidios
- Aportes obligatorios (Algunos pagados por las empresas y otros por los individuos)

- Depreciación del capital
- Si nos damos cuenta estamos remunerando con 1) el trabajo, con 2) a la tierra y con 3),4),5), y 6) al capital. El resto son remuneraciones al estado y el 10) es un menor valor del capital.

Producción e Ingreso Nacional

- La suma de 1) a 10) es el PNB a precios de mercado. Si le restamos a este resultado la depreciación obtendremos el PNN a precios de mercado y si le restamos los Impuestos indirectos netos de subsidios obtendremos el PNN a costo de factores, conocido como el Ingreso Nacional.

- Sin embargo a partir de este INGRESO NACIONAL debemos determinar

primero el Ingreso Personal y luego el Ingreso Personal disponible.

- INGRESO NACIONAL
- (-) Impuestos a las Ganancias de las Sociedades Mercantiles
- (-) Aportes Obligatorios realizados por las Empresas
- (-) Beneficios no distribuidos
- (-) Ingresos de Propiedades del Estado
- (+) Transferencias: Es decir traslados del Estado a las empresas sin que exista un "Quid pro quo" Ej. Entrega de Medicinas

Producción e Ingreso Nacional

- Obtendremos el INGRESO PERSONAL, sin embargo aún no es el que se puede disponer libremente pues no puede ser gastado en su totalidad por las personas, por tanto:

- INGRESO PERSONAL
- (-) Impuestos Directos (A las personas)
- (+) Transferencias: Es decir traslados del Estado a las personas sin que exista un "Quid pro quo"
- (-) Aportes obligatorios realizados por las personas
- Obtendremos así el INGRESO PERSONAL DISPONIBLE, el cual tiene tres destinaciones: el consumo, el ahorro o el atesoramiento.

Ingreso Per Cápita.

La medida más simple del crecimiento es la del ingreso Per Cápita. A todos los bienes y servicios que producimos en un año se le llama producto nacional bruto, al que se le resta el desgaste de las maquinas y así obtenemos el ingreso nacional, que dividido entre numero de habitantes (población total) se obtiene el ingreso Per Cápita, que sirve como medida del crecimiento, ES DECIR, Ingresos totales captados por todos los habitantes de un país determinado por el número de habitantes.

FUENTE: Luna Álvaro, Indicadores económicos y variables sociales, Universidad de San Buenaventura, Cartagena 2003